ФАРМА

Awara

ОБЗОР ЗАРАБОТНЫХ ПЛАТ В ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ СФЕРЕ В МОСКВЕ И САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ ЗА 2014 ГОД

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ
Общий контакт-центр для всех стран:
+7 495 225 3038
www.awara-search.com / www.awaragroup.com
info@awaragroup.com

Хеленика Хеллевиг
Организационный консультант
Awara
helenika.hellevig@awaragroup.com

Самули Песу
Партнер
Awara
samuli.pesu@awaragroup.com

Awara
www.awara-search.com / www.awaragroup.com
Общий контакт-центр для всех стран:
+7 495 225 3038
info@awaragroup.com

Цель этого обзора заработных плат – дать общее представление об особенностях рынка труда и уровне средних заработных плат в фармацевтической сфере в Москве и Санкт-Петербурге. Мы стремились представить полученные нами данные в наиболее удобном и содержательном виде и поэтому приводим только те позиции, которые наиболее востребованные на сегодняшнем рынке труда. При этом Вы можете заказать у нас более полный обзор заработных плат в соответствии с вашими потребностями. Согласно результатам нашего исследования, к числу наиболее востребованных позиций относятся директор по маркетингу, финансовый директор и медицинский директор.

В общем и целом, в Москве и Санкт-Петербурге отмечается рост размера заработных плат (особенно на руководящих должностях). В то же время, во многом благодаря этой тенденции, трудно однозначно определить размер заработной платы, поскольку для большинства позиций она может сильно варьироваться в зависимости от размера компании и опытности работника особенно среди руководителей высшего звена. И поэтому указанные размеры заработных плат носят оценочный характер.

В первом столбце мы приводим размеры заработных плат основной части работников. А чтобы дать общее представление о возможностях заработка в фармацевтической сфере в Москве и Санкт-Петербурге, мы включили в таблицу столбец «Самые высокие зарплаты», в котором указали средний размер заработных плат для самых высокооплачиваемых специалистов. Как правило, эти специалисты характеризуются более высоким уровнем образования и специализируются на высоких технологиях или работают в международных компаниях.

На рынок Москвы и Санкт-Петербурга выходит всё больше крупных международных компаний, работающих в фармацевтической сфере. Людей, обладающих необходимыми навыками для работы на руководящих должностях в этих компаниях, немного, и поэтому у них высокий уровень заработной платы.

Изученные сферы деятельности:

- Продажи
- Маркетинг
- Логистика
- Финансы и бухгалтерия
- Юриспруденция
- Связи с общественностью
- Медицина
- Клинические исследования
- Доступ на рынок & Ценообразование & Компенсация

Методология

Чтобы предоставить нашим клиентам актуальную и надёжную информацию о размере заработных плат, мы провели обширное исследование с использованием множества различных профессиональных источников. Данные были получены в ходе онлайн-опросов и личных собеседований с участниками – руководителями и специалистами, работающими в фармацевтической или смежных сферах в Москве, представителями ведущих компаний, занимающихся фармацевтикой в Москве, а также соискателями работы. Кроме того, были использованы данные, представленные на Интернет-порталах по трудоустройству, а также оценки опытных специалистов компании Awara.

Оценки размера заработных плат в приведённых ниже таблицах отражают средний ежемесячный диапазон заработных плат до удержания налогов (без учёта премий). Данные представлены в рублях.

ОПЛАТА УСЛУГ ПРОИЗВОДИТСЯ ТОЛЬКО В СЛУЧАЕ УСПЕШНОГО ПОДБОРА ПЕРСОНАЛА.
И НИКАКОЙ ПРЕДОПЛАТЫ. ВАШ УСПЕХ – ЭТО И НАШ УСПЕХ.

Awara
www.awara-search.com / www.awaragroup.com
Общий контакт-центр для всех стран:
+7 495 225 3038
info@awaragroup.com

Заработная плата в месяц по отраслям, рубли

Продажи

ДОЛЖНОСТЬ	СРЕДНИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ	ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ
Директор по продажам	200 000	400 000
Руководитель бизнес направления	150 000	200 000
Региональный менеджер по продажам	100 000	300 000
Территориальный менеджер по продажам	80 000	200 000
Медицинский представитель	55 000	70 000
Менеджер по работе с ключевыми клиентами	85 000	150 000
Ассистент по продажам	30 000	50 000

**Работники с самыми высокими зарплатами обычно характеризуются более высоким уровнем образования и специализируются на высоких технологиях или работают в международных компаниях.*

Awara
www.awara-search.com / www.awaragroup.com
Общий контакт-центр для всех стран:
+7 495 225 3038
info@awaragroup.com

Маркетинг

ДОЛЖНОСТЬ	СРЕДНИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ	ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ
Директор по маркетингу	250 000	400 000
Менеджер по продукту	110 000	180 000
Младший менеджер по продукту	60 000	100 000
Тендерный управляющий	70 000	100 000
Аналитик по продажам и маркетин	70 000	100 000
Ассистент по маркетингу	30 000	50 000

Логистика

ДОЛЖНОСТЬ	СРЕДНИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ	ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ
Директор по логистике	150 000	300 000
Менеджер по закупкам	70 000	120 000

**Работники с самыми высокими зарплатами обычно характеризуются более высоким уровнем образования и специализируются на высоких технологиях или работают в международных компаниях.*

Awara
www.awara-search.com / www.awaragroup.com
Общий контакт-центр для всех стран:
+7 495 225 3038
info@awaragroup.com

Финансы и Бухгалтерия

ДОЛЖНОСТЬ	СРЕДНИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ	ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ
Финансовый директор	250 000	400 000
Финансовый контролер	85 000	200 000
Главный бухгалтер	100 000	250 000
Бухгалтер	70 000	100 000
Административный ассистент	40 000	60 000

Юриспруденция

ДОЛЖНОСТЬ	СРЕДНИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ	ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ
Старший юрист	150 000	300 000
Юрист	80 000	180 000

Связи с общественностью

ДОЛЖНОСТЬ	СРЕДНИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ	ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ
Директор по связям с общественностью	200 000	400 000
Менеджер по связям с государственными учреждениями	120 000	300 000
Менеджер по разработке политики и процедур	100 000	200 000
Менеджер по КСО	70 000	130 000

**Работники с самыми высокими зарплатами обычно характеризуются более высоким уровнем образования и специализируются на высоких технологиях или работают в международных компаниях.*

Awara
www.awara-search.com / www.awaragroup.com
Общий контакт-центр для всех стран:
+7 495 225 3038
info@awaragroup.com

Медицина

ДОЛЖНОСТЬ	СРЕДНИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ	ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ
Медицинский директор	250 000	400 000
Фармацевт	45 000	60 000
Медицинский советник	90 000	150 000
Менеджер по качеству	70 000	180 000
Менеджер по работе с претензиями	150 000	250 000

Клинические исследования

ДОЛЖНОСТЬ	СРЕДНИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ	ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ
Менеджер по клиническим исследованиям	140 000	250 000
Специалист по клиническим исследованиям	100 000	150 000

Доступ на рынок Ценообразование Компенсация

ДОЛЖНОСТЬ	СРЕДНИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ	ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ
Директор по доступу препаратов к рынку	200 000	300 000
Специалист по доступу препаратов к рынку	90 000	120 000

**Работники с самыми высокими зарплатами обычно характеризуются более высоким уровнем образования и специализируются на высоких технологиях или работают в международных компаниях.*

Awara
www.awara-search.com / www.awaragroup.com
Общий контакт-центр для всех стран:
+7 495 225 3038
info@awaragroup.com

Услуги по подбору персонала с Awara Direct Search

Awara Direct Search – ведущая международная компания в сфере подбора персонала и руководящих работников в России, на Украине и в других странах СНГ, которая предлагает индивидуальные услуги международным компаниям малого и среднего бизнеса, а также предпринимателям, работающим в самых разных отраслях экономики. Мы обладаем особым конкурентным преимуществом в сфере подбора самых лучших и наиболее мотивированных работников. Как одна из ведущих компаний, оказывающих услуги по подбору персонала с использованием социальных сетей и Интернета, мы располагаем самой большой базой доступных кандидатов в том, что касается качества самих кандидатов, их количества и возможностей скорейшего их определения на должность. Мы используем все доступные источники в процессе подбора персонала, в том числе широкую сеть контактов, хедхантинг, Интернет, социальные сети, Интернет-порталы по трудоустройству, ярмарки вакансий, поиск талантов, школы и т.д.

Секрет формулы нашей успешной работы – это сочетание огромного количества заявлений, которые мы получаем от активных соискателей работы, и использования метода прямого поиска. А это означает, что при выполнении каждой заявки на подбор персонала мы применяем методы подбора высококвалифицированного персонала. Мы готовы быстро найти подходящих специалистов на замещение вакансии.

Обширные международные связи и глубокое знание особенностей местного рынка позволяет нам оказывать высококачественные услуги в этой части света.

Мы выставляем счёт на оплату оказанных нами услуг только в случае успешного подбора персонала – мы не взимаем предоплату.

ОПЛАТА УСЛУГ ПРОИЗВОДИТСЯ ТОЛЬКО В СЛУЧАЕ УСПЕШНОГО ПОДБОРА ПЕРСОНАЛА. И НИКАКОЙ ПРЕДОПЛАТЫ. ВАШ УСПЕХ – ЭТО И НАШ УСПЕХ.

Awara
www.awara-search.com / www.awaragroup.com
Общий контакт-центр для всех стран:
+7 495 225 3038
info@awaragroup.com

В дополнение к прямому поиску мы также оказываем содействие в других сферах:

- Помощь в разработке стратегии деятельности в России
- Приведение российской корпоративной культуры в соответствие с корпоративной культурой группы
- Помощь в интеграции отобранного кандидата в организацию
- Поиск членов советов директоров (независимых директоров, неисполнительных директоров). Помощь в организации работы правления в России, преодолении межкультурных проблем, разработке правил корпоративного управления и обеспечении нормативно-правового соответствия
- Услуги временного управления
- Услуга по обеспечению преемственности на должности руководителя организации
- Консультирование по вопросам разработки и внедрения систем поощрения и премирования работников
- Консультирование по вопросам трудового законодательства
- Содействие в оформлении разрешений на работу

Awara Direct Search – подразделение **Awara Group**, специализирующееся на оказании услуг по подбору персонала, а также предлагающее широкий спектр консультаций по вопросам создания компаний, стратегического развития бизнеса, инвестирования, оказывающее услуги по практической реализации своих рекомендаций, охватывающих все области корпоративного управления, управленческого консультирования, права, бухгалтерского учёта, аудита, финансового администрирования, ИТ-решений, подбора персонала и руководящих работников, обучения, повышения квалификации персонала, маркетинга и маркетинговых исследований.

Ни одна другая компания по подбору персонала или поиску руководящих работников не может похвастаться наличием собственных филиалов в таком обширном географическом регионе, охватывающем 9 часовых поясов и 300 миллионов человек. Вот уже свыше двадцати лет Awara развивает обширную сеть контактов и разрабатывает гибкие методы работы, позволяющее нам удовлетворять потребности бизнеса наших клиентов по всей территории географического региона.

Мы будем рады предоставить вам индивидуальный обзор заработных плат в соответствии с потребностями вашей компании. Пожалуйста, закажите такой обзор или свяжитесь с нами, чтобы обсудить, чем мы могли бы быть полезны в развитии вашего бизнеса.

Будем рады сотрудничеству с Вами!

С уважением,
Хеленика Хеллевиг и Самули Песу
Awara

НАШИ КОНСУЛЬТАНТЫ

Мы открываем лица хедхантеров

ЙОН ХЕЛЛЕВИГ
jon.hellevig@awaragroup.com
Позиции: региональные менеджеры, руководители, члены советов директоров, консультанты.
Отрасли экономики: руководители высшего звена в различных отраслях промышленности, банковском и финансовом секторах, в сфере управленческого консультирования и права.

САМУЛИ ПЕСУ
samuli.pesu@awaragroup.com
Позиции: генеральные директора, финансовые директора, директора по продажам, директора по маркетингу, директора по персоналу.
Отрасли экономики: телекоммуникации, информационные технологии, строительство.

ТАТЬЯНА СКАПЕЦ
tatyana.skapets@awaragroup.com
Позиции: консультанты, менеджеры по производству, менеджеры по персоналу, директора по административным вопросам.
Отрасли экономики: гостеприимство, розничная торговля.

МИКА КОККОНЕН
kokkonen@waragroup.com
Позиции: генеральные директора, финансовые директора, главные бухгалтеры, финансовые контролёры, директора по персоналу, директора по продажам.
Отрасли экономики: гостеприимство, розничная торговля, товары народного потребления, строительство.

ЕВА ХУА
eva.hua@awaragroup.com
Позиции: консультанты, менеджеры по продажам, менеджеры по маркетингу.
Отрасли экономики: информационные технологии, розничная торговля, производство.

ЕКАТЕРИНА ЛАЗАРЕВА
ekaterina.lazareva@awaragroup.com
Позиции: генеральные директора, финансовые директора, директора по продажам, директора по маркетингу, директора по персоналу.
Отрасли экономики: розничная торговля, товары народного потребления, банковский сектор, предметы роскоши, фармацевтическая промышленность, услуги промышленного назначения.

ХЕЛЕНИКА ХЕЛЛЕВИГ
helenika.hellevig@awaragroup.com
Позиции: специалисты по продажам, менеджеры по работе с ключевыми клиентами, менеджеры по логистике (импорт/склады), менеджеры по производству, шеф-повара, административные работники.
Отрасли экономики: транспорт и логистика, гостеприимство, производство, товары народного потребления, услуги промышленного назначения, металлургическая и горнодобывающая промышленность.

Awara

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ
Общий контакт-центр для всех стран:
+7 495 225 3038
www.awara-search.com / www.awaragroup.com